



Telefonischer Vertriebsassistent (m/w/d)

Du bist motiviert, engagiert und hast Lust auf ein junges und dynamisches Team? Dann bist Du bei uns genau richtig! Unser Fokus liegt auf hochwertigen Produkten/Dienstleistungen und exzellentem Kundenservice. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir eine enthusiastische Person, die eine Leidenschaft für Telefonate hegt und gerne im direkten Kundenkontakt steht: **Telefonischer Vertriebsassistent (m/w/d)**.

Deine Mission

- Du bist für die telefonische Kontaktaufnahme unserer potenziellen B2B und B2C Kunden zur Nachverfolgung offener Angebote verantwortlich
- Du beschäftigst dich mit der Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Erörterung passender Lösungen in Absprache mit dem Vertriebsteam
- Du pflegst Kundenbeziehungen durch regelmäßige telefonische Kontakte und baust diese dadurch weiter aus
- Du arbeitest eng mit dem Vertriebsteam zur Erreichung der gemeinsamen Ziele zusammen
- Du dokumentierst alle Gesprächsergebnisse und Kundenfeedbacks in unserem CRM-Tool

Dein Profil

- Du verfügst über ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude am Telefonieren
- Du besitzt Erfahrung im Vertrieb oder im telefonischen Kundenkontakt
- Du bist selbstmotiviert, zielorientiert und hast eine positive Einstellung
- Du hast die Fähigkeit, Kunden zu überzeugen und Beziehungen aufzubauen
- Du bringst gute organisatorische Fähigkeiten mit, um in einem schnelllebigen Umfeld zu arbeiten
- Du bist durch und durch ein Teamplayer mit einer proaktiven Arbeitseinstellung
- Du arbeitest höchst kundenorientiert und zielstrebig

Sprachen

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Persönlichkeit

- kommunikationsfähiger, problemlösender und zuverlässiger Teamplayer
- eigenverantwortlich
- beharrlich
- flexibel und anpassungsfähig
- ein hohes Maß an Empathie und Einfühlungsvermögen

Telefonischer Vertriebsassistent (m/w/d)



Unsere Benefits

- Du hast die Möglichkeit, Teil eines schnell wachsenden Unternehmens zu werden und wesentlich in der Entwicklung unseres neuen und innovativen Geschäftsmodells mitzuwirken.
- Es erwartet Dich ein hoch motiviertes Team, das sich gegenseitig unterstützt und antreibt.
- Wir bieten dir eine Vollzeitstelle (40h)
- Ein attraktives sowie transparentes Gehaltsmodell entlohnen dein Engagement
- Die Möglichkeit, einen Dienstwagen zu nutzen
- Individuelle Prämien, Eis, Coffee-4-free und saisonale Firmenevents versüßen dir die Arbeitszeit.

Interessiert und motiviert?

Dann bewirb Dich jetzt und sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und relevanten Zeugniskopien an: bewerbung@boxxco.com.

Deine Bewerbung sollte ausschließlich auf elektronischem Wege erfolgen. Postalisch eingegangene Bewerbungen können nicht berücksichtigt werden.

Arbeitsort: Heideweg 5, 01936 Königsbrück, Sachsen, Deutschland | www.boxxco.com

Arbeitsbeginn: ab sofort

Branche: Versand- und Internet-Einzelhandel

Betriebsgröße: aktuell 20 - 25