

## Sales Representative im Außendienst (m/w/d)



Du bist motiviert, engagiert und hast Lust auf ein junges und dynamisches Team? Dann bist Du bei uns genau richtig! Wir suchen eine(n) **Sales Representative im Außendienst (m/w/d)**.

### Deine Mission

- Betreuung unserer B2B-Kunden im Außendienst und aktive Mitwirkung an der Erfolgsgeschichte von BOXXCO
- Persönliche Begleitung der Kunden von A bis Z, um die Kundenzufriedenheit zu steigern
- Aktive Mitarbeit bei der Angebotserstellung und Förderung des Verkaufs/Promotion unserer Produkte mit überzeugenden Argumenten gegenüber potenziellen Kunden
- Dokumentation aller relevanten Informationen und Kommunikationen in unserem CRM-Tool
- Koordination Deiner Vertriebstätigkeiten mit Teammitgliedern und anderen Abteilungen
- Klare Ausrichtung auf das Ziel, Neukunden zu gewinnen, den Kundenwunsch bestmöglich zu erfüllen, um langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen

### Dein Profil

- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Vertrieb, Marketing oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Du hast nachweisbare Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise im Außendienst und im B2B-Bereich
- Du bringst ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten mit
- Du bist sicher im Umgang mit CRM-Tools und anderen relevanten Softwareprogrammen
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen
- Du arbeitest höchst kundenorientiert und zielstrebig
- Du arbeitest eigenständig und bist teamfähig

### Sprachen

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

### Persönlichkeit

- kommunikationsfähiger, problemlösender und zuverlässiger Teamplayer
- eigenverantwortlich
- beharrlich
- flexibel und anpassungsfähig
- ein hohes Maß an Empathie und Einfühlungsvermögen

## Sales Representative im Außendienst (m/w/d)



### Unsere Benefits

- Du hast die Möglichkeit, Teil eines schnell wachsenden Unternehmens zu werden und wesentlich in der Entwicklung unseres neuen und innovativen Geschäftsmodells mitzuwirken.
- Es erwartet Dich ein hoch motiviertes Team, das sich gegenseitig unterstützt und antreibt.
- Wir bieten dir eine Vollzeitstelle (40h)
- Ein attraktives sowie transparentes Gehaltsmodell entlohnen dein Engagement
- Die Möglichkeit, einen Dienstwagen zu nutzen
- Individuelle Prämien, Eis, Coffee-4-free und saisonale Firmenevents versüßen dir die Arbeitszeit.

### Interessiert und motiviert?

Dann bewirb Dich jetzt und sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und relevanten Zeugniskopien an: [bewerbung@boxxco.com](mailto:bewerbung@boxxco.com).

Deine Bewerbung sollte ausschließlich auf elektronischem Wege erfolgen. Postalisch eingegangene Bewerbungen können nicht berücksichtigt werden.

**Arbeitsort:** Heideweg 5, 01936 Königsbrück, Sachsen, Deutschland | [www.boxxco.com](http://www.boxxco.com)

**Arbeitsbeginn:** ab sofort

**Branche:** Versand- und Internet-Einzelhandel

**Betriebsgröße:** aktuell 20 - 25